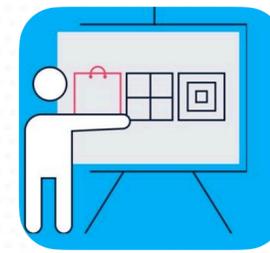


Une méthodologie structurante pour l'innovation

L'ambition d'un rebond au Village by CA Biarritz



LE
VILLAGE
by CA

François Marchelot est fondateur de Tilt, une startup qui accompagne les salariés dans leur reconversion ou leur transition professionnelle à travers des parcours originaux

<https://www.linkedin.com/company/tilt-reconversion>



Contexte

En 2021, fort de son expérience dans l'accompagnement à la reconversion professionnelle avec Tilt, François Marchelot se trouve face à un défi de taille : la crise sanitaire a freiné la croissance de son cabinet, avec un recul de 35 %. Conscient du potentiel de Tilt et de son ancrage dans le territoire, François Marchelot voit dans le Village by CA Biarritz un tremplin idéal pour relancer son activité.

Son objectif principal est clair : intégrer l'écosystème du Village pour bénéficier de son réseau, de ses conseils et de ses opportunités de financement. L'enjeu consiste à surmonter les difficultés conjoncturelles et saisir l'opportunité d'un partenariat stratégique avec le Village by CA Biarritz.

Solution

Pour atteindre cet objectif ambitieux, Stephen Bateman, fondateur d'Opportunity Quest, met en œuvre une méthodologie structurante qui se décline en trois étapes :

1. **Divergence** : Une analyse approfondie des capacités intrinsèques de Tilt, en se concentrant non pas sur l'utilisation actuelle de ces capacités, mais sur leur potentiel brut.
2. **Applications** : Une exploration créative des problématiques concrètes que ces capacités pourraient résoudre, ouvrant ainsi la voie à de nouvelles typologies de clients et de services.
3. **Calibrage** : Une évaluation méthodique des opportunités potentielles, classées et priorisées à l'aide d'une matrice de priorisation basée sur leur potentiel et les défis à relever.

Résultats

Cette démarche rigoureuse a porté ses fruits, ouvrant de nouvelles perspectives pour Tilt et renforçant sa candidature auprès du Village by CA Biarritz :

- Identification de 15 nouvelles opportunités de marché pour le développement de Tilt, allant de l'élargissement de son offre à l'exploration de nouveaux secteurs d'activité.
- La matrice d'analyse a permis une prise de décision éclairée, basée sur des données objectives et évitant l'écueil d'une approche intuitive ou subjective.
- Élaboration de plans B, C et D pour assurer la pérennité de l'activité tout en développant de nouvelles pistes de croissance.

En bref, cette étude de cas met en lumière la capacité de François Marchelot à transformer un défi en une opportunité, en misant sur une approche structurée, une vision stratégique et une forte ambition d'intégrer un écosystème dynamique tel que le Village by CA Biarritz.

Contactez Stephen Bateman au 07 78 57 77 60
ou par email : stephen@opportunity-quest.com
ou visitez : <https://opportunity-quest.com>

